

Stockholm 25 februari 2024

Zesam.se

Vem älskar våra smutsiga elbolag?
Investera i ett nytt ärligare elbolag med unikt fokus på
gladare kunder och klimatsmart energikonsumtion.
För villaägare, BRF och småföretag.

*Kör gärna som bildspel - klicka
vidare med
mellanslagstangenten*

**Vi är de andra elbolagens sämsta kompis
– Men kundens bästa vän.**



**Anslut dig till Zesam - ett ärligare elbolag för klimatsmart
elkonsumtion och sänkta elkostnader.**

PROBLEMET

Elkunderna står inför många tuffa utmaningar:

- Elkonsumtionen beräknas växa med 10% årligen*.
- Elpriserna beräknas växa med 8-10% årligen*.
- Nya krångliga elavtalsformer försvårar elkundernas val.
- Smutsiga elhandlare lurar elkunder med felaktiga elfakturor.
- Kundlojaliteten mot vanliga elbolag är mycket låg. Fler än 660 000 avtalsbyten sker varje år p.g.a missnöje.
- Dagspriserna på el är extremt volatila.
- Utan smart energioptimering och egen lagringskapacitet blir elen extra dyr.
- Övergången till klimatsmart el behöver starkare incitament.

Anslut dig till Zesam.se – elkundens bästa vän:

- Vi granskar kundens tidigare elfakturor.
- Vi hjälper kunden att reklamera felaktiga fakturor.
- Vi erbjuder våra kunder fossilfri Zesam-el via egna inköp.
- Vi erbjuder elavtal med full transparens utan dolda påslag.
- Vi erbjuder medlemsrabatter på smarta produkter för:
energistyrning, optimering, laddning och energilagring.
- Vi erbjuder bra villkor på solceller och pumpar från de ledande leverantörerna.
- Vi hjälper kunden med övergången till en klimatsmart elkonsumtion .
- Vi bygger kundlojalitet genom ärlighet och medlemsbonusar.

Resultat från kundenkät 1-2 februari 2024

- 25 000 övertagna medlemmar från Sparhem.
- 66% är män 34% kvinnor.
- 65% bor i villa/gård, 35% i lägenhet.
- Viktigaste preferenser (betyg 1 till 5) vid val av elbolag:
 - Ärlig prissättning = 4,85
 - Lågt elpris = 4,81
 - Bra kundsupport = 4,54
 - Ärlig återbäring = 4,04
- Så många skulle välja Zesam som nytt elbolag:
 - 1 Ej troligt 4,35%
 - 2 Mindre troligt 2,17%
 - 3 Troligt 19,57%
 - 4 Mycket troligt 32,61%
 - 5 Högst troligt 41,30%



Ett av USAs:s just nu mest visionära företag för omställning till hållbara energilösningar heter Goodleap.com. Zesam.se har en liknande vision – att bli Sveriges ledande plattform för hållbara el- och energilösningar för husägare, BRF eller det lilla företaget!

Zesam.se

ZESAMS VISION



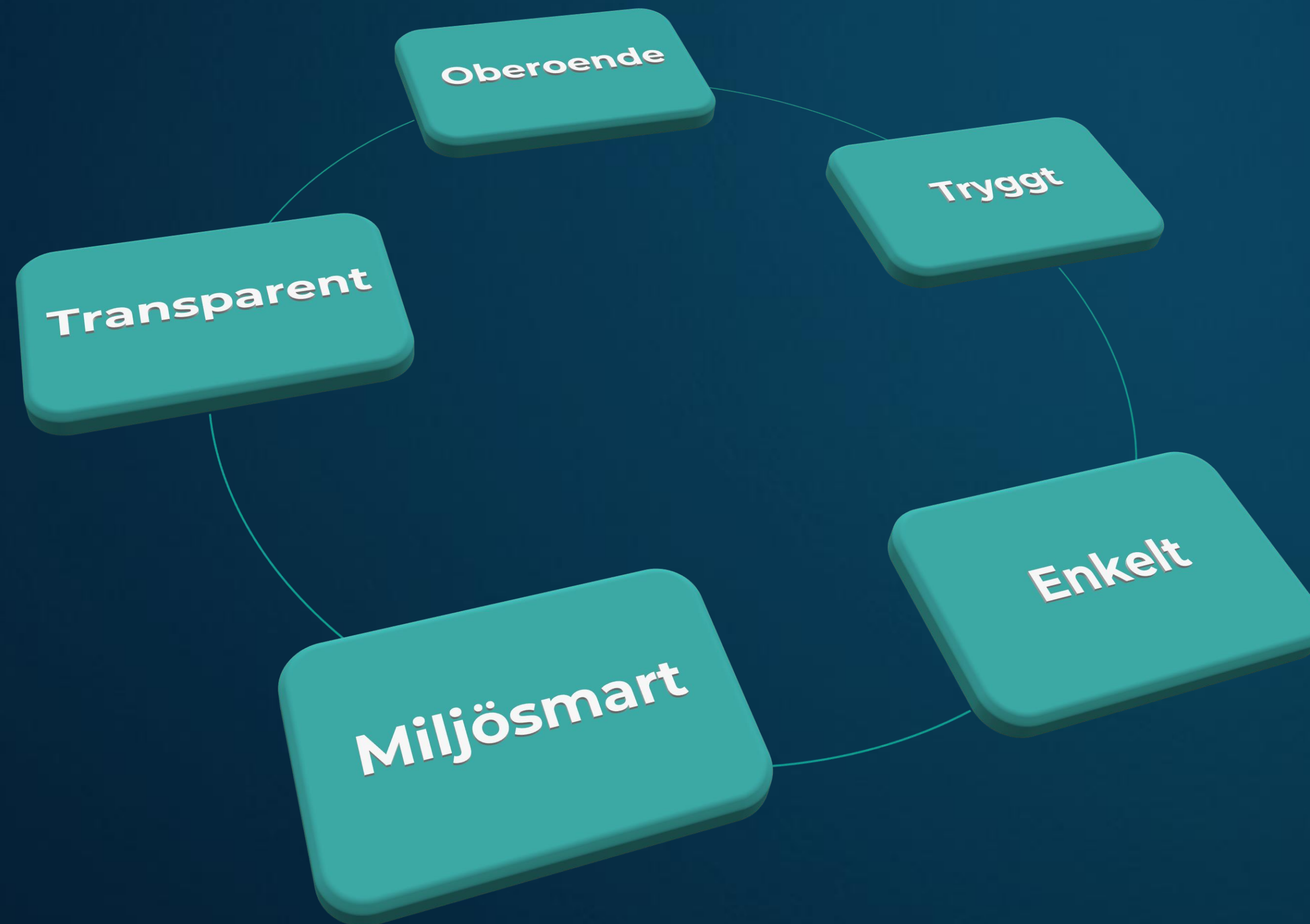
- Elkundens bästa vän för övergång till en mer klimatsmart elkonsumtion med ärliga elpriser utan dolda påslag.
- Elkundernas bästa vän för lägre elkostnader genom rabatter på smarta energilösningar, värmepumpar och solceller.
- Bli landets bästa elbolag med 100% nöjda elkunder via en unik kundservice som ingen annan erbjuder.

ZESAMS MISSION



- Säkra fördelaktiga inköp av elkraft utan dolda påslag för alla lojala kunder.
- Hjälpa kunder ta steget över till klimatsmart el och gröna investeringar för smart styrning och lagring.
- Samla alla medlemserbjudanden på en och samma digitala plattform.

Varumärkets kärnvärden



Zesam.se

Zesams tillgångar

- SaaS-plattform från Elklart.se att driva komplett elhandelsbolag.
- Kundregister med 25 000 f.d el-medlemmar från Sparhem.
- Zesam.se ägs av Sparhem Sweden AB som f.n är ett vilande bolag.
Nuvarande domäner:
 - Zesam.se
 - Elavtalbrf.se (vilande)
 - Sparhem.se (vilande)
- Samarbeten med SveaSolar, Enequi (lagring, optimering), Ngenic Energistyrning), NIBE (värmepumpar).

Zesam.se

Vårt advisory board

Pelle Lindberg

Ordförande i Sparhem Sweden

Marcus Muller

Entreprenör

Jim Kenving

f.d SEB-chef

Jonas Melcherson

ledamot Företagarna, entreprenör

Besök dem gärna på LinkedIn.

Affärsmodell och intäkter

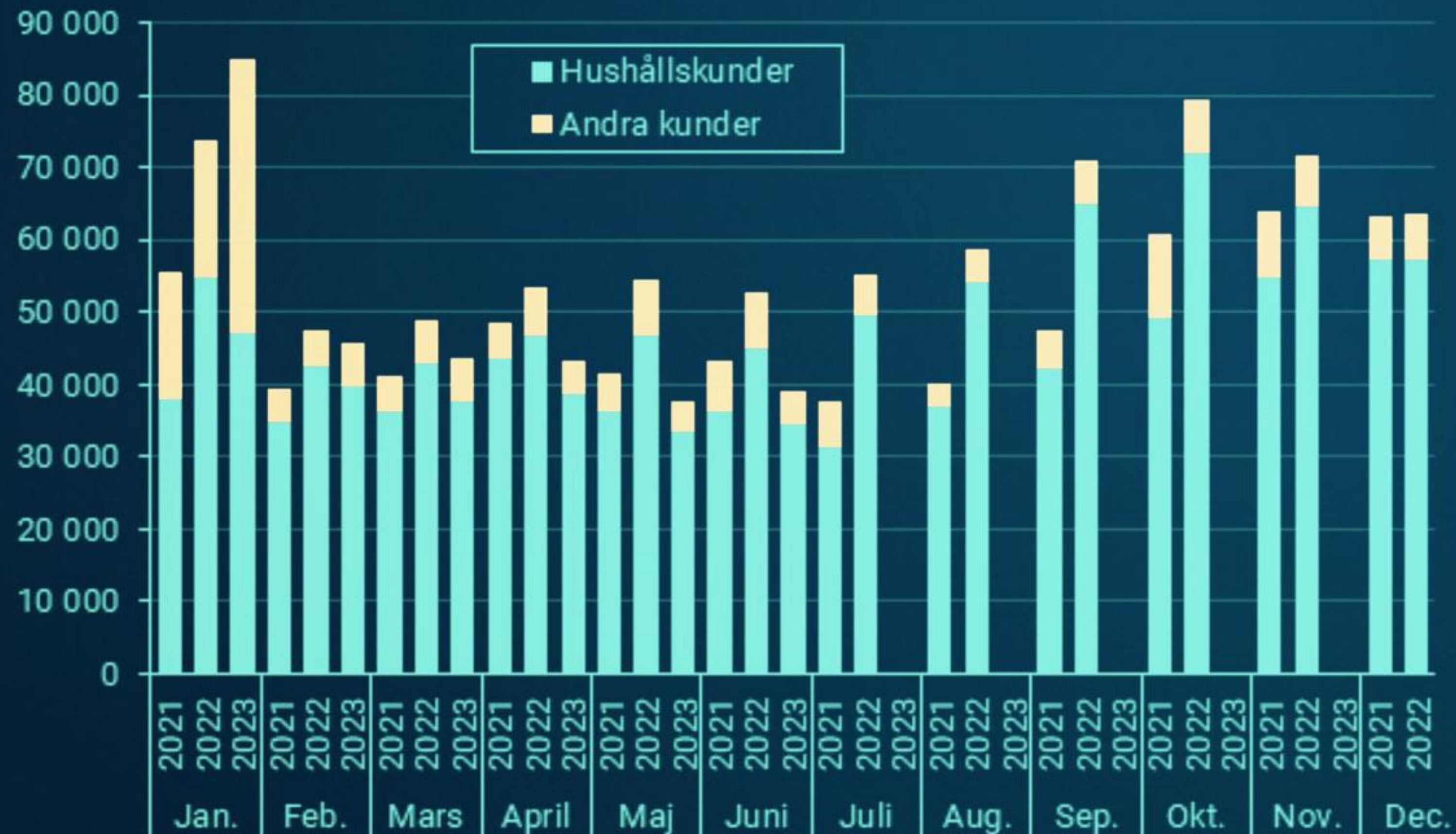
BLI KUND HOS ZESAM.SE

- Såld elkraft med handelsvinst 5-8 öre/kWh.
- Månadsavgifter är 95 SEK – 129 SEK/månad för småföretag och BRF.
- Villaägare betalar 49-59 SEK/månad.
- Provisioner på sålda tilläggs-produkter.
- Kommission på reklamerade elfakturor från kund.

Vår marknad Sverige

Övertagna el-medlemmar från Sparhem.se	25 000 f.d elkunder
...varav boende i ägt småhus ca Småhusägare	18 000 f.d elkunder 2,1 miljoner
Antal Bostadsrättsföreningar	27 000
Antal småföretag 1-10 anställda	1,1 miljoner
Antal leverantörsbyten el år 2022	660 000 (se tabell)

Antal leverantörsbyten Sverige



Marknadsföring strategi

- Utskick Nyhetsbrev till 25 000 övertagna medlemmar från Sparhem.
- Comera säljkår följer upp utskick med TM.
- Reklamfilm med känd personlighet inom miljö.
- Annonsering social Medier: Facebook-Insta-Youtube.
- Sökmotoroptimering och Annonsering Google.
- Kick-back till medlem som rekryterar nya medlemmar.
- Introduktionserbjudande med prisgaranti.

Konkurrenter

- Eneasservice – Inköp och förvaltning av elavtal till större företag, fakturagranskning och reklamation.
- Tibber – elhandelsbolag som också säljer kringutrustning.
- Greenely – elhandelsbolag som också säljer kringutrustning.

Samarbeten

- SveaSolar.se – Landets ledande bolag inom solenergilösningar.
- Otovo.se – Ledande marknadsplatsen för solenergi för bostäder i Europa.
- Enequi.com – En svensk utvecklare och leverantör av intelligenta lösningar för energilagring och energioptimering.
- Ngenic.se – Smarta digitala energilösningar för ett hållbart och digitaliserat energisystem.
- Elklart.se – Vår elhandelsplattform som SaaS lösning.

Skattereduktion för gröna investeringar 2023

Regeringen har nyligen höjt skattereduktionen för privatpersoners investeringar i grön teknik.

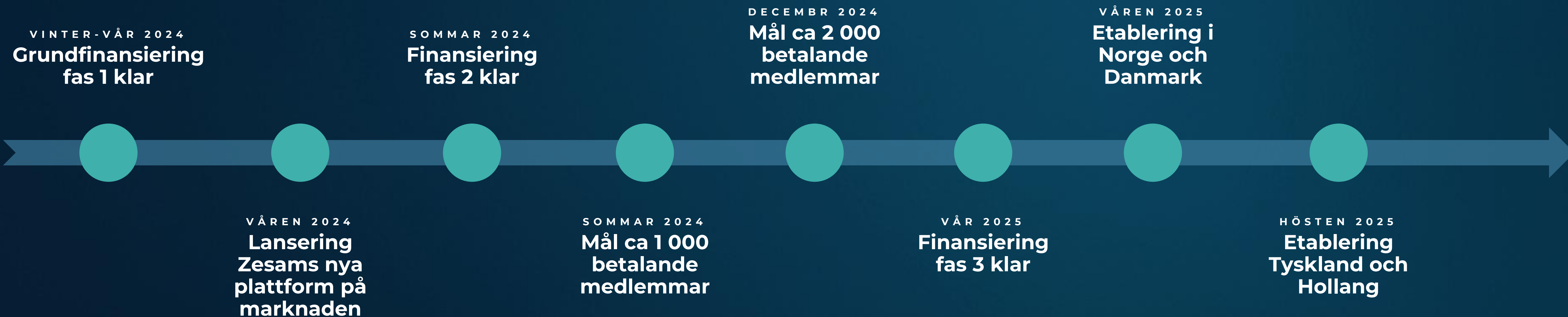
20 % för installation av nätanslutet solcellssystem.

50 % för installation av system för lagring av egenproducerad elenergi.

50 % för installation av laddningspunkt till elfordon.



Tidsplan



Budget och prognos

Kompletta kalkyler och prognoser finns att beställa,

Resultaträkning Tkr	År 1	År 2	År 3
Elförsäljning + Provisioner	14 100	51 400	88 500
<u>Inköp elkraft</u>	<u>11 965</u>	<u>43 840</u>	<u>75 385</u>
Täckningsbidrag	2 135	7 560	13 115
<u>Administration, personal, marknad</u>	<u>- 3 590</u>	<u>- 5175</u>	<u>- 6 715</u>
Rörelseresultat	- 1455	2 385	6 440

Beställ 3 års prognos via pelle@millerspath.com

Aktieägare 1 januari 2024

Namn	Antal	%	Röster
Millerspath AB	191 000	73%	191 000
Its Mee Technologies AB	27 332	10%	27 332
Michael Kwiatkowski	20 000	7,7%	20 000
Travis Bouck	20 000	7,7%	20 000
Övriga	3 966	1,6%	3 966
Total	262 298	100%	262 298

Erbjudandet i sammanfattning

Fas 1 - såddfinansiering Fas 2 - grundfinansiering

Fas 1 - Såddfinansiering. Produktion och lanseringen av Zesams nya plattform kräver ny finansiering och styrelsen har beslutat att genom en riktad nyemission ta in 800 - 1 200 TSEK för detta ändamål. Andelen motsvarar ca 25-40 % av aktieinnehav efter emission vilket ger en prevalue bolagsvärdering på ca 3 miljoner SEK.

Fas 2 – Grundfinansiering 6-10 miljoner. Målet är att lansera Zesam.se på den svenska el-marknaden till vår-sommar 2024 och att skaffa minst 3 000 nya elkunder till sommaren 2024. Då framgångsnyckeln i vår verksamhet bygger på stora el-volymer, måste vi ha starka finansiella resurser för olika typer av sälj- och värvningskampanjer.

Exit - notering

Om vi följer den planerade expansionsplanen ser nuvarande ägare en möjlighet till notering av bolaget på någon av det publika aktielistorna inom 3-5 år.

”Elbolagen måste tänka om”: Läs mer från rapport EY nov-2023:
<https://www.di.se/brandstudio/ey/elmarknaden-stops-om-unik-mojlighet-for-bolagen-som-agerar/>

Certifiering och bedömning



Zesam El kommer söka kvalitetscertifiering i Sverige.



Recounting för en hållbara bokföringsverksamhet.



Zesam.se är ansluten till bedömningssystemet Trustpilot.

Zesam.se



Tack!

Skicka in din [intresseanmälan via mejl.](#)

Så återkommer vi inom kort.

Pelle Lindberg 070-571 74 42

Pelle.lindberg@sparhem.se [LinkedIn](#)

Zesam.se